

2025年1月24日

プルデンシャル・ホールディング・オブ・ジャパン株式会社

プルデンシャル・ファイナンシャル・インクのプレスリリースに関するお知らせ

米国時間1月23日、当社グループの米国親会社であるプルデンシャル・ファイナンシャル・インクが以下のプレスリリースを公表しましたのでお知らせいたします。

NEWS RELEASE



プルデンシャル・ファイナンシャルと第一生命ホールディングスが戦略的業務提携に向けて覚書を締結

ニュージャージー州ニューアーク、2025年1月23日 - (ビジネスワイヤ) - プルデンシャル・ファイナンシャル・インク ([NYSE: PRU](#)) (以下 PFI) と第一生命ホールディングスは、本日、商品販売および資産運用における戦略的業務提携に向けて覚書を締結したことを発表いたします。

本業務提携では、PFI が第一生命ホールディングスの完全子会社であるネオファースト生命保険株式会社 (以下、ネオファースト生命) を日本における特定商品の独占供給パートナーとして選定し、日本のプルデンシャル生命を通じた販売を視野に入れて検討しています。

また、PFI のグローバル投資運用部門である PGIM は、PGIM マルチ・アセット・ソリューションズ (PMA) を通じて、第一生命ホールディングスのグループ会社に資産運用サービスを提供していく予定です。本サービスには、仕組商品、プライベート・クレジット、商業用不動産担保貸付、商業用不動産担保証券など各種資産クラスの運用を含むことを検討しています。

PFI の会長兼最高経営責任者であるチャールズ F. ラウリーは次のように述べています。「日本の大手生命保険会社の1つである第一生命ホールディングスは、当社の日本最高クラスのライフプランナーチャンネルにとっても、PGIM にとっても理想的なパートナーです」「第一生命ホールディングスとの協業により日本国内のより多くのお客さまにサービスを提供し、資産運用事業をさらに拡大することで、投資、保険、退職後の保障のグローバルリーダーを目指すという当社のビジョンを実現できると考えています」

第一生命ホールディングス代表取締役社長 CEO 菊田 徹也氏は次のように述べています。「生命保険と資産運用の両分野でプルデンシャル・ファイナンシャルと戦略的パートナーシップを構築できることを大変うれしく思います」「グローバル市場で豊富な経験と実績を有するプルデンシャル・ファイナンシャルは、世界トップクラスの保険グループを目指す当社にとって理想的なパートナーです」

PFI と第一生命ホールディングスは上記の取り組みとさらなる成長機会を模索するための覚書を締結しました。

プルデンシャル・ファイナンシャル (PFI) について

プルデンシャル・ファイナンシャル・インク ([NYSE: PRU](#)) は、2024年9月30日時点で約1.6兆ドルの総預かり運用資産を有し、米国、アジア、ヨーロッパ、ラテンアメリカを中心に事業を展開している、金融サービスとグローバルなアクティブ運用のリーディングカンパニーです。当社の多様で有能な社員は、投資、保険、および退職後の保障を幅広いお客さまに提供することで、人々の暮らしをより良いものにし、より多くの人に経済的な機会を創出します。プルデンシャルのシンボルであるジブラルタ・ロックは、強さ、安定性、専門性、そして革新性を150年近くにわたって象徴してきました。詳細については、news.prudential.com をご覧ください。

第一生命ホールディングスについて

第一生命保険は 1902 年に日本初の相互会社形態による保険会社として設立されました。その後、2010 年に株式会社へ組織形態を変更するとともに東京証券取引所に上場し、2016 年には持株会社体制へと移行しました。2007 年からは海外での事業展開を拡大しています。今後も先進国市場と新興国市場のバランスのとれた成長を推進していきます。当社は、総資産約 67.5 兆円を有し、安定性と収益性を追求する機関投資家として、またインフラ等の成長分野における資金需要を支えることで、経済や金融市場を動かし社会に貢献しています。詳細については、<https://www.dai-ichi-life-hd.com/en/index.html> をご覧ください。

プルデンシャルの将来予測情報

本プレスリリースに記載されている情報（覚書およびそれに基づく戦略的パートナーシップ機会の計画など）には 1995 年米国私的証券訴訟改革法の定義における「将来予測情報」にあたる可能性がある予測および見解が含まれている場合があります。「期待される」「信じる」「予測する・見込む」「含む」「計画する」「前提とする」「見積もる」「予想する」「意図する」「～のはず」「～となる」「～つもり」等の表現は一般的に将来予測情報の一部を成します。プルデンシャルの将来予測情報は、将来的な展開やそれらがもたらす Prudential Financial, Inc. (PFI) およびその子会社への影響に関し、経営陣が現時点で期待し信じるところに基づき作成されています。PFI およびその子会社に影響を及ぼす将来的展開が経営陣の見込みどおりとなる保証はありません。これら将来予測情報は将来の業績を保証するものではなく、リスクや不確実性を含みます。また、将来予測情報に反映された予測や見込み等から実際の結果が（場合によっては著しく）乖離するに至るかもしれない主だった要因があります。将来予測情報に反映された予測や見込み等から実際の結果が（場合によっては著しく）乖離するに至るかもしれない主だった要因は、PFI の事業報告書「Form 10-K」の「リスク要因」および「将来予測情報」の章に説明されています。PFI はこの資料に含まれる将来予測情報を更新する義務を負いません。

メディア照会先

プルデンシャル： YeaJin Kim / yeajin.kim@prudential.com



NEWS RELEASE



Prudential Financial and Dai-ichi Life to Pursue Strategic Partnership

NEWARK, N.J., Jan. 23, 2025 – (BUSINESS WIRE) – Prudential Financial, Inc. ([NYSE: PRU](#)) and Dai-ichi Life Holdings announced today their intent to pursue a strategic partnership focused on product distribution and asset management capabilities.

The partnership would include a product distribution agreement in Japan, where Prudential would select Dai-ichi's wholly owned subsidiary, The Neo First Life Insurance Company, Ltd., as an exclusive product partner. The partnership would include distributing certain Neo First life products through Prudential's Life Planner sales channel.

In addition, PGIM, Prudential's global investment manager, would intend to provide asset management services to subsidiaries of Dai-ichi Life Holdings through its PGIM Multi-Asset Solutions (PMA) business. These services would include management of asset classes such as structured products and private credit.

"As one of the leading life insurance providers in Japan, Dai-ichi, is an ideal partner for our best-in-class life planner distribution network in Japan, as well as to PGIM," said Charles F. Lowrey, chairman and CEO of Prudential Financial. "By expanding our reach to more customers in Japan and adding further scale to our asset management business, this relationship with Dai-ichi would advance our vision to be a global leader in investing, insurance, and retirement security."

"I am truly delighted to establish a strategic partnership with Prudential Financial, Inc., one of the global leading life insurance groups in the United States, in both the life insurance and asset management fields," said Tetsuya Kikuta, president and CEO of Dai-ichi Life Holdings. "Prudential Financial, Inc., with its extensive global experience and track record, is an ideal partner for us as we strive to become a global top-tier insurance group. We look forward to building a win-win relationship between us and Prudential Financial, Inc."

Prudential and Dai-ichi have signed an initial memorandum of understanding to pursue the above initiatives, along with additional growth opportunities.

About Prudential Financial

Prudential Financial, Inc. ([NYSE: PRU](#)), a global financial services leader and premier active global investment manager with approximately \$1.6 trillion in assets under management as of September 30, 2024, has operations in the United States, Asia, Europe, and Latin America. Prudential's diverse and talented employees help make lives better and create financial opportunity for more people by expanding access to investing, insurance, and retirement security. Prudential's iconic Rock symbol has stood for strength, stability, expertise, and innovation for nearly 150 years. For more information, please visit news.prudential.com.

About Dai-ichi Life Holdings

Dai-ichi Life was established in 1902 as Japan's first mutual insurance company. Dai-ichi Life demutualized and was listed on the Tokyo Stock Exchange in 2010 and shifted to a Holding Company Structure in 2016. We have been expanding our presence overseas since 2007. We will continue to promote growth that is balanced between developed markets and emerging markets. We have 67.5 trillion yen in total assets and contribute to society and move the economy and financial markets as an institutional investor pursuing both stability and profitability and by supporting capital needs in growth areas such as infrastructure. For more information, please visit dai-ichi-life-hd.com/en.

Prudential Forward-Looking Statements

Certain of the statements included in this release, such as those regarding the memorandum of understanding and strategic partnership opportunities contemplated thereby, constitute forward-looking statements within the meaning of the U.S. Private Securities Litigation Reform Act of 1995. Words such as “expects,” “believes,” “anticipates,” “includes,” “plans,” “assumes,” “estimates,” “projects,” “intends,” “should,” “will,” “shall” or variations of such words are generally part of forward-looking statements. Prudential’s forward-looking statements are made based on management’s current expectations and beliefs concerning future developments and their potential effects upon Prudential Financial, Inc. and its subsidiaries. There can be no assurance that future developments affecting Prudential Financial, Inc. and its subsidiaries will be those anticipated by management. These forward-looking statements are not a guarantee of future performance and involve risks and uncertainties, and there are certain important factors that could cause actual results to differ, possibly materially, from expectations or estimates reflected in such forward-looking statements. Certain important factors that could cause actual results to differ, possibly materially, from expectations or estimates reflected in such forward-looking statements can be found in the “Risk Factors” and “Forward-Looking Statements” sections included in Prudential’s Annual Report on Form 10-K. Prudential does not undertake to update any particular forward-looking statement included in this document.

Prudential Media Contact: YeaJin Kim, yeajin.kim@prudential.com

